

# WISSENSVORSPRUNG FÜR IHREN ERFOLG



Konkrete Einschätzung des Gegenübers  
durch Physiognomik und Körpersprache

**Tatjana Strobel & Gabriele Fröhlich**

[www.ts-headworks.com](http://www.ts-headworks.com)   [www.raumkraft.de](http://www.raumkraft.de)



## Tatjana Strobel

Inhaberin **ts HEAD WORKS** Zürich,  
Sozialpädagogin,  
14 Jahre Vertrieb in der Luxusgüter-  
Industrie u.a.  
Mitglied der Geschäftsführung bei  
Marionaud Schweiz, zuletzt  
Führung von 600 MA und 100 Einzel-  
handelsfilialen.  
Mit **ts HEAD WORKS** Freie Trainerin  
für international tätige Unternehmen.  
Physiognomikexpertin für verschiedene  
Medien. Ausbilderin für zertifizierte  
Physiognomik-Berater.



Berghaldenstr. 35  
CH-8053 Zürich  
Mobil: +41 (0) 765 44 40 11  
Mobil: +49 (0) 176 28 35 33 87



## Gabriele Fröhlich

Inhaberin RaumKraft – kraftvolle  
Räume – kraftvolle Menschen,  
Weinheim  
17 Jahre Erfahrung als Vermögens-  
beraterin einer Großbank,  
seit 1999 selbstständig tätig.  
RaumKraft beschäftigt sich mit  
der äußeren Wahrnehmung von  
Räumen und Menschen.  
Zur Anwendung kommen Feng Shui-  
und Geomantie-Techniken für  
kraftvolle Räume, Entspannung  
und Körpersprache.



Institutstr. 7-2  
D-69469 Weinheim  
Tel.: +49 (0) 6201-8780898  
mobil: +49 (0) 175-2093439

Namhafte international tätige Unternehmen gehören  
zu Ihrem Kundenkreis. Auf Wunsch werden Kontakte zu  
Referenzpersonen hergestellt.

EINZELTRAINING – GRUPPENTRAINING  
INHOUSETRAININGS – RECRUITINGANALYSEN

## Investieren Sie in Ihre Persönlichkeit

Ausgerichtet auf die Ansprüche und Herausforderungen unserer Zeit, richtet sich dieses Training an Geschäftsführer, Fach- und Führungskräfte, Unternehmer, Berater aus Verkauf, Vertrieb und Personalmanagement.

Mit Hilfe der Physiognomik erlernen Sie Techniken, die es Ihnen erlauben, zu sehen, welche charakterlichen Anlagen Ihr Gegenüber hat. Lesen Sie einzelne Merkmale des Körpers und der Mimik für eine schnelle Einschätzung Ihres Gesprächspartners oder kombinieren Sie einzelne Eindrücke zu einem gesamten Persönlichkeitsbild.

Verschaffen Sie sich Sicherheit und lenken Sie Verhandlungen und Verkaufsgespräche anhand der Erkenntnisse, die Sie durch die physiognomische Analyse gewonnen haben.

## Dieses Seminar ist genau richtig für Sie, wenn ...

- Sie Kundenbindung intensivieren und Ihre Verkaufsumsätze durch neue Erkenntnisse steigern wollen
- Sie die Körpersprache des Kunden richtig verstehen und entsprechend reagieren wollen
- Sie Ihre Mitarbeiter zukunftsweisend und persönlichkeitsorientiert führen und einsetzen wollen
- Sie künftig herausfordernde Situationen entschärfen wollen
- Sie Ihren beruflichen Erfolg durch Ihren bewussten und souveränen Auftritt sichern und ausbauen wollen

Der Lehrgang ist in dieser Form einzigartig, da er erstmals eine Kombination von Körpersprache, Physiognomik und Graphologie aufzeigt. Er vermittelt effizientes Wissen für Ihre Berufspraxis.

## NUTZEN SIE ALTES WISSEN FÜR IHREN GEWINN UND IHREN ERFOLG

### Lehrgangsinhalte:

- die Geschichten von Gesichtsmimik/Merkmale und Körperhaltung verstehen und deuten
- die Sprache des Körpers beobachten und seine wahre Absicht erkennen
- die Zeichen der Unterschrift analysieren
- den Blick schärfen für eine ganzheitliche Einschätzung der Persönlichkeit anderer Menschen
- die Intuition, unser unterbewusstes Navigationssystem, schulen wollen

### Termine:

28.-29.01.2010, Raum Frankfurt

22.-23.03.2010, Raum Zürich

19.-20.04.2010, Raum Bodensee

17.-18.06.2010, Raum Zürich

16.-17.09.2010, Raum Stuttgart

01.-02.11.2010, Raum Zürich

### Lehrgangsgebühr:

EUR 780,00 incl. Verpflegung u. Trainingsunterlagen  
SFR 1.260,00 incl. Verpflegung u. Trainingsunterlagen

### Informationen und Anmeldung unter:

[tstrobelt@ts-headworks.de](mailto:tstrobelt@ts-headworks.de)

Telefon 0041-765444011

oder

[raumkraft@t-online.de](mailto:raumkraft@t-online.de)

Telefon 0049-6201-8780898

**Die Teilnehmerzahl ist begrenzt!**